Business Development Manager
@ Felps Group

contact@effitalents.com
Phone :
Web :

Job Summary

Vacancy :
Deadline : Oct 02, 2024
Published : Sep 02, 2024
Employment Status : Full Time
Experience : 5 - 10 Years
Salary : To be defined
Gender : Any
Career Level : Top Level
Qualification :

! Portuguese speaker !

Responsibilities:

• Desenvolver e implementar **planos estratégicos de vendas** para atingir as metas de crescimento do negócio.
• Supervisionar e orientar a equipa de vendas na execução de actividades como prospecção, negociação e fecho de contratos.
• Desenvolver e manter r**elacionamentos sólidos com clientes** existentes e potenciais para garantir a satisfação e a fidelização.
• Analisar **tendências de mercado e identificar oportunidades de crescimento** para os serviços da empresa.
• Acompanhar diariamente os consultores, analisar o feedback/satisfação dos consultores.
• Supervisionar as **negociacões e as propostas** para maximizar as oportunidades de conquistar novos negócios.
• Acompanhar e analisar o desempenho do negócio, usando as **principais métricas e tomar medidas corretivas** quando necessário.
• Cooperar em atividades de networking e representar a empresa em eventos e conferências profissionais.
• Recrutar consultores/candidatos
• Implantar/Qualificar Consultores com Clientes

Requirements:

• **Licenciatura em Engenharia**
• Experiência comprovada em cargos de **Gestão Comercial, Business Development, Consultor** preferencialmente no setor de IT, Telecom ou Serviços de Tecnologia.
• Fortes habilidades de liderança e capacidade de motivar e treinar uma equipa.
• Excelentes habilidades de comunicação e negociação.
• Orientado para resultados/objetivos, com capacidade demonstrada em atingir e superar metas de vendas.
• Capacidade de trabalhar efetivamente num ambiente dinâmico e gerir vários projetos em simultâneo.
• Conhecimento **profundo do mercado de serviços de IT e tendências tecnológicas atuais**.
• Línguas faladas: **Português e Inglês**. (requisito exclusivo)

About the company:

Bem-vindo a Felps Group. Uma comunidade de especialistas apaixonados por novas tecnologias e TI, que combinam as suas competências afim de impulsionar o seu negócio a novos horizontes. Sediada em Paris e agora com a filial Felps Lisboa.
A nossa Experiência: Felps Group é uma aliança de "Pure players" composta por quatro áreas de interesse distintas: Telecom, IT, Cibersecurity e Gestão de Mudança. Cada uma destas áreas é coordenada por um Diretor especialista de acordo com o seu domínio específico. Estes Diretores acompanham os consultores ao longo do seu percurso na Felps Group, orientando-os e acompanhando-os nas suas missões em campo e na sua formação. O nosso objetivo é estimular o crescimento e desenvolvimento dos nossos consultores, preparando-os para progredirem nas suas carreiras.
A nossa abordagem: No nosso modelo de acção o consultor ocupa o lugar central e por conseguinte é o centro de todas as nossas preocupações. A dupla formada pelo Pure Player e pelo Diretor Associado garante aos consultores um excelente acompanhamento. Graças à nossa experiência oferecemos um suporte personalizado, aprofundado e impactante.
A nossa Missão: Impulsionar as empresas para o futuro usando os mais recentes avanços tecnológicos, ao integrar estratégias adequadas de gestão de mudança e oferecendo uma vasta carteira de consultores treinados para a excelência, tendo em conta os atuais desafios sociais e ambientais.

Your recruiter:

Aline, Senior Talent Acquisition Specialist @ Effitalents.
Reach her to get more infos!

Education & Experience

Must Have

Educational Requirements

Compensation & Other Benefits