Business Development Manager @ Felps Group

contact@effitalents.com
Phone :
Web :

Job Summary

Vacancy :
Deadline : Aug 01, 2024
Published : Jul 01, 2024
Employment Status : Full Time
Experience : 5 - 10 Years
Salary : To be defined
Gender : Any
Career Level : Top Level
Qualification :

Job Description

Responsabilidades:

1. Desenvolver e implementar **planos estratégicos** de vendas para atingir as metas de crescimento do negócio.
2. Supervisionar e orientar a equipa de vendas na execução de actividades como prospecção, negociação e fecho de contratos.
3. Desenvolver e manter **relacionamentos sólidos com clientes** existentes e potenciais para garantir a satisfação e a fidelização.
4. Analisar tendências de mercado e **identificar oportunidades de crescimento** para os serviços da empresa.
5. Acompanhar diariamente os consultores, analisar o feedback/satisfação dos consultores.
6. Supervisionar as negociacões e as propostas para maximizar as oportunidades de conquistar novos negócios.
7. Acompanhar e analisar o **desempenho do negócio**, usando as principais métricas e tomar medidas corretivas quando necessário.
8. Cooperar em atividades de networking e representar a empresa em eventos e conferências profissionais.
9. Recrutar consultores/candidatos.
10. Implantar/Qualificar Consultores com Clientes.

Requisitos

• **Licenciatura** em Engenharia Experiência comprovada em cargos de Gestão Comercial, Business Development, Consultor preferencialmente no setor de IT, Telecom ou Serviços de Tecnologia.
• Fortes **habilidades de liderança** e capacidade de motivar e treinar uma equipa.
• Excelentes **habilidades de comunicação e negociação**.
• Orientado para **resultados/objetivos**, com capacidade demonstrada em atingir e superar metas de vendas.
• **Capacidade de trabalhar efetivamente num ambiente dinâmico e gerir vários projetos em simultâneo**.
• Conhecimento profundo do **mercado de serviços de TI** e tendências tecnológicas atuais.
• Línguas faladas: Português e Inglês (requisito exclusivo)

Sobre a empresa:

Bem-vindo a Felps Group, **uma comunidade de especialistas apaixonados por novas tecnologias e TI**. Sediada em Paris e agora com a filial Felps Lisboa.
A nossa Experiência: Felps Group é uma aliança de "Pure players" composta por quatro áreas de interesse distintas: **Telecom, IT, Cibersecurity e Gestão de Mudança**. Cada uma destas áreas é coordenada por um Diretor especialista de acordo com o seu domínio específico. Estes Diretores acompanham os consultores ao longo do seu percurso na Felps Group.
O nosso objetivo é estimular o crescimento e desenvolvimento dos nossos consultores, preparando-os para progredirem nas suas carreiras. A nossa abordagem: **No nosso modelo de acção o consultor ocupa o lugar central e por conseguinte é o centro de todas as nossas preocupações.** A dupla formada pelo Pure Player e pelo Diretor Associado garante aos consultores um excelente acompanhamento.
A nossa Missão: **Impulsionar as empresas para o futuro usando os mais recentes avanços tecnológicos**, ao integrar **estratégias adequadas de gestão** de mudança e oferecendo uma vasta carteira de consultores treinados para a excelência, tendo em conta os atuais desafios sociais e ambientais.

A sua recrutadora:

Aline, Senior Talent Acquisition Specialist @ Effitalents.
Feel free to contact her for more information!

Education & Experience

Must Have

Educational Requirements

Compensation & Other Benefits